

# SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

## DESARROLLO DE MODELOS DE NEGOCIO PARA LA INVERSIÓN

Es uno de los modelos más probados y exitosos de Fundación E, provee a los emprendedores un set de herramientas avanzadas para la realización de un modelo de negocio viable para obtener una inversión, aumentando las probabilidades de éxito en la ejecución del mismo.

Es un curso interactivo dirigido a jóvenes o adultos, ya sea que estén determinados a crear una empresa de alto impacto, innovadora y exponencial, o para aquellos que ya cuentan con su empresa y están buscando expandirla, evolucionando con sistemas de operación que le permitan un crecimiento acelerado.

A través de 40 horas intensivas de trabajo en aula (regularmente divididas en 10 sesiones de 4 horas cada una); más aproximadamente 100 horas de trabajo de campo para documentar, realizar pruebas, prototipos y validaciones del proyecto a ejecutar.

### OBJETIVOS:

- Desarrollar modelos de negocio con capacidad de crecimiento acelerado acorde a capacidades, tendencias y oportunidades.

- Construir una propuesta de valor sólida para ser presentada a clientes, proveedores, aliados e inversionistas.
- Adoptar los conocimientos, valores y actitudes acompañadas de la inteligencia emocional propia del emprendedor del siglo XXI.
- Crear e implementar diversas estrategias para el crecimiento acelerado y sostenido de la empresa a través de la gestión del talento y las relaciones.

### COMPONENTES:

**Casos de Estudio:** Es una herramienta que ilustra casos hipotéticos sobre otros emprendedores y los sectores en los que buscan crear su empresa; a través de discusiones, ejercicios y actividades los participantes tienen el rol de consultores expertos con el fin de descifrar y tomar decisiones sobre los casos revisados, al tiempo de apoyarlos a descubrir y adoptar puntos clave y puntos críticos para la gestión empresarial.

**Guía para Elaborar Modelos de Negocio:** Este es el manual del emprendedor, herramienta basada en modelos de mentoría; a través de este componente el o la participante los conduce a ejecutar trabajo intelectual y de pensamiento crítico, a investigar implementando un trabajo de campo activo y a establecer una planeación estratégica a través de la documentación escrita.



[www.fundacione.org](http://www.fundacione.org)  
[www.4x4emprendedores.com](http://www.4x4emprendedores.com)  
[www.my4x4academy.com](http://www.my4x4academy.com)

 [contacto@fundacione.org](mailto:contacto@fundacione.org)



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)  
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione\\_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)  
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

# SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

## Modelo Interactivo de Simulación Empresarial:

Los emprendedores viven el reto de ser dueños y operar una empresa, aplicando los conocimientos adquiridos, gozan de las recompensas o sufren las consecuencias de la gestión y la toma de decisiones (este componente incluye todos los elementos del “Taller Interactivo de Simulación Empresarial”, descrito anteriormente en este catálogo)

## CONTENIDO TEMÁTICO

### Módulo 1: ¿Por qué yo tengo la capacidad de emprender esta idea?: Emprendiendo desde casa

- Bienvenida e introducción
- La esencia de la planeación
- Debatir y generar ideas
- 9 emprendedores virtuales
- Indicadores de compromiso
- Indicadores de competencia
- Indicadores de carácter
- Indicadores de contribución
- Diario de una café
- Scorecard para la libertad financiera
- Modelo de simulación empresarial nivel 1: negocios desde casa
- Contrato de compromisos
- Decreto de sueños y visiones
- Deck para el establecimiento de objetivos

### Módulo 2: ¿A quien le voy a vender?: Oferta y demanda

- Viabilidad comercial
- Mercados y clientes
- Investigación de competidores
- Análisis FODA
- Estimaciones de mercado
- Modelo de simulación empresarial nivel 2: oferta y demanda
- Creatividad e innovación
- Pensamiento estratégico
- Economía consciente
- Herramientas para la construcción de motivación

### Módulo 3: ¿Cómo voy a vender?: Acceso a mercados

- Posicionamiento
- Promoción
- Desarrollo de marca
- Ubicación
- Distribución
- Costos
- Estrategia de precios y proyección de ventas
- Modelo de simulación empresarial nivel 3: acceso a mercados
- La barrera del miedo
- Liderazgo para el crecimiento
- Plan de inicio de operaciones
- Actividades de producción
- Actividades de operación



[www.fundacione.org](http://www.fundacione.org)  
[www.4x4emprendedores.com](http://www.4x4emprendedores.com)  
[www.my4x4academy.com](http://www.my4x4academy.com)

 [contacto@fundacione.org](mailto:contacto@fundacione.org)



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)  
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione\\_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)  
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

# SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

## Módulo 4: Operando mercados diversos

- Administración contable y aspectos legales
- Gestión del talento
- Medición de objetivos e incentivos
- Modelo de simulación empresarial nivel 4: mercados diversos
- Punto de equilibrio
- Proyección de utilidades
- Flujo de efectivo
- Activos y pasivos, la magia del balance
- Generación de capital
- Contribución de recursos y garantías

## Módulo 5: El arte de saltar al vacío

- Ética en las empresas
- Integración del modelo de negocios
- Pitch para la inversión
- Implementación del modelo de negocio
- Sigüientes pasos

Este taller está dirigido a personas que cuentan con experiencia empresarial y / o estudios universitarios concluidos; tiene una duración de 80 horas (generalmente divididas en 10 sesiones de 3 horas) Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2018.



[www.fundacione.org](http://www.fundacione.org)  
[www.4x4emprendedores.com](http://www.4x4emprendedores.com)  
[www.my4x4academy.com](http://www.my4x4academy.com)

 [contacto@fundacione.org](mailto:contacto@fundacione.org)



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)  
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione\\_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)  
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

# FUNDACIÓN E

TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

*¡Te invitamos a **crecer juntos!***

## **CONTÁCTANOS EN:**

Av. Paseo de la Reforma 509, Piso 16,  
Cuauhtémoc, CP 06500, Ciudad de México

**Teléfono:** +52 5578234159

**Email:** [contacto@fundacione.org](mailto:contacto@fundacione.org)



@fundacionemx  
@4x4emprendedores



@fundacione\_e  
@4x4emprendedores



[www.fundacione.org](http://www.fundacione.org)  
[www.4x4emprendedores.com](http://www.4x4emprendedores.com)  
[www.my4x4academy.com](http://www.my4x4academy.com)

*#creciendojuntos #pensarenggrande*